

George Gonzalez de Moura

21 97734-1793

E-mail: georgemoura0238@gmail.com



OBJETIVO:

Área de vendas, promoção, marketing, comercial, administrativo e novos negócios.

CARACTERÍSTICAS PESSOAIS

- Experiência em vendas diretas;
- Controle de entrada e saída de mercadorias e precificação (FIFO);
- Conhecimento em layout de lojas;
- Atendimento a Clientes;
- Conhecimento em layout de lojas;
- Bom desenvolvimento em trabalhos em grupo ou individualmente;
- Facilidade de relacionamento e dinâmico na execução dos trabalhos;
- Capacidade criativa e habilidade técnica e comercial;
- Ótima fluência verbal e escrita;
- Facilidade de absorção de novos métodos de trabalho, coerência, assiduidade e pontualidade

FORMAÇÃO ESCOLAR

Ensino Médio Completo (2º Grau)

CURSOS DE APERFEIÇOAMENTO EM ÁREAS AFINS

Promotor de Vendas – SENAC

Ciências Contábeis – SENAC

Técnicas de Arquivo – SENAC

Merchandising - Nestlé

Informática: Windows, Word, Excel, Internet e Digitação.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- Restaurante Du Chef

Gestão de Bar / garçom

Responsabilidades:

Coordenação do Bar

Preparação de Drinks

Gestão de Estoque

Compras

Caixa

Preparo de pratos especiais e controle dos garçons

- Restaurante Traineira

Gestão de Bar

Responsabilidades:

Coordenação dos barman's

Compra de matéria prima

Controle de caixa

Organização e controle

Criação de novos produtos

Negociação

Resolução de conflitos

- Unilever Brasil

Promotor de Vendas

Responsabilidades:

Coordenação de merchandising de produtos, vendas, abastecimento de mercadorias;

Controle de estoque, entrada e saída de mercadorias;

Organização de Layout de Lojas;

Atendimento a clientes;

Precificação de mercadorias; Elaboração
de relatórios.

- Secretaria de Estado de Trabalho e Renda do Rio de Janeiro

Coordenador de projeto (PROJOVEM URBANO 2009) e Motorista

Responsabilidades:

Responsável pelas inscrições dos estudantes e pela entrega de materiais didáticos.

- PPM Clean Johnson Diversey

Vendedor / Divulgador

Responsabilidades:

Divulgação e venda de produtos de higienização (hospitais e clínicas)

- Rio Lens – Representações Materiais Oftálmicos

Vendedor / Divulgador

Responsabilidades:

Representação de lentes de contato (Clínicas e Óticas)

- Nestlé do Brasil Ltda.

Promotor de Vendas

Responsabilidades:

Coordenação de merchandising de produtos, vendas, abastecimento de mercadorias;

Controle de estoque, entrada e saída de mercadorias;

Organização de Layout de Lojas;

Atendimento a clientes;

Precificação de mercadorias;

Elaboração de relatórios