



# Thiago Pereira Simões

Nacionalidade: Brasileira

Idade: 31 anos

Gênero: Masculino

Estado Civil: Solteiro(a)

Rua , Bangu - Centro Rio das ostras

CEP: 28605-500

 curtythiagoplus38@gmail.com

 22 98100 9543

 22 992229961

## Objetivo

Estou à procura de novos desafios profissionais buscando uma efetivação no mercado, visando o desenvolvimento de um todo o trabalho e claro gerando resultados. Conseguir concretizar a forma de possibilitar este crescimento qualitativo e quantitativo para a empresa.

## Formação acadêmica

Curso	<b>Coaching PNL</b>
-------	---------------------

Instituição	Aplicador Kátia
-------------	-----------------

Conclusão	2018
-----------	------

Curso	<b>CGR</b>
-------	------------

Instituição	Sumicity
-------------	----------

Conclusão	2017
-----------	------

Curso	<b>Home PAP</b>
-------	-----------------

Instituição	Stone pagamentos
-------------	------------------

Conclusão	2020
-----------	------

## Qualificações e Cursos complementares

Minha primeira formação foi como técnico de informática atuando em tráfego de rede, com isso comecei a lidar diretamente com o público e assim criando uma paixão e atendimento ao público passei a trabalhar com vendas e logística e nisso me formei em pnl para conhecer melhor o meu nicho, e hoje atualmente eu trabalho na parte de vendas.

# Experiência

Cargo	<b>Supervisor de logística</b>
Empresa	Sumicity
Período	2004 - 2008
Funções	Comecei nessa empresa como atendente de telemarketing, fiquei um ano atuando no call center após ser promovido para gerência de rede onde eu me formei como técnico e me especializei em rede, alguns meses depois fui promovido para supervisor de logística aonde eu auxiliava uma equipe de 57 técnicos deslocando os mesmos para efetuar reparo e eu mesmo fazendo visita em reparos complicados.
Cargo	<b>Gerente comercial</b>
Empresa	Plus Network bank
Período	2012 - 2014
Funções	Nessa empresa eu atuava no ramo de adquirência para grandes comércios oferecendo parceria com banco digital plus bank, prestava consultoria e ajudava o cliente a gerir crescer e vender mais.
Cargo	<b>Agente comercial</b>
Empresa	Itaú / in Stone
Período	2017 - 2019
Funções	Nessa empresa eu atuava como vendedor pap, fazendo visitas em comércio pequenos e grandes oferecendo plano e soluções da máquina de cartão REDE, particularmente eu gostava muito dessa empresa pois nela eu via meu crescimento por muitas vezes eu ganhei prêmios como destaque do estado do Rio de janeiro ganhando até uma medalha, porém devido a pandemia a empresa foi obrigada a encerrar as operações.
Cargo	<b>Agente comercial</b>
Empresa	Stone pagamentos
Período	2019 - 2022
Funções	Eu atuava como agente comercial tendo uma carteira com mais de 3.000 clientes aonde eu fazia atendimento aos mesmo evitando o cancelamento e dando suporte, atuava na parte também de vendas para clientes grandes, nessa empresa me especializei em vendas de seguro de vida e seguro de loja.

## Atividades complementares

participação em workshop