

YASMIN ALVES

Brasileira, Verdes Mares – Macaé/RJ

Celular: 55 (22) 99735-1423 ou Recado: (22) 99252-4316

Email: brito.mss55@gmail.com

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/yasmin-alves-a2b147150>

Logística | Comercial | Administrativo | Vendas | B2C

Perfil profissional:

Sólida experiência na área comercial, em transição de carreira para área administrativa e logística, aberta a novos desafios e segmentos.

Atuação com prospecção ativa e manutenção de clientes, identificando as necessidades, entendendo o mercado e trazendo soluções.

Profissional com postura dinâmica, foco em resultados, agilidade, facilidade de negociação e iniciativa.

Formação e qualificação:

Técnica em logística – Wall Escola Técnica

Curso de comércio exterior – Prime Cursos

Assistente de logística e estoquista – Projeto Triunfar

Gestão de estoque – Prime Cursos

Gestão de Pessoas – Prime Cursos

Administração de RH – Prime Cursos

Assistente administrativo – Projeto Triunfar

Pacote office - Básico

Excel avançado – Expert Cursos

Vendas diretas – Prime Cursos

Plano de Vendas – Prime Cursos

Técnicas de vendas- Prime Cursos

Porteiro – Prime Cursos

Recepcionista de Hotel – Prime Cursos

NR33 – Básico – Prime Cursos

Noções de logística – Prime Cursos

Gestão de Compras – Prime Cursos

Administração de empresas – Prime Cursos

Auxiliar de almoxarifado – Prime Cursos

Histórico profissional:

• Loja Closet Reis & Rainhas

PROPRIETÁRIA

06/2021 – ATUAL

- Orçamentos, pedidos de compra, contato com fornecedores, controle de custo de compra e venda;
- Gestão de estoque;
- Fluxo de caixa;
- Vendas B2C;
- Prospecção de clientes, apresentação do produto;
- Marketing digital, postagem em redes sociais, envio de listas de transmissão com as novidades e promoções;
- Elaboração de programas de descontos e indique-ganhe;
- Captação de clientes por diversos meios, inclusive digital (redes sociais, impulsionamento do Instagram, gravação de vídeos);
- Acompanhamento do processo de pré-venda e pós-venda focada em oferecer uma experiência única ao cliente;

• AUTÔNOMA

VENDEDORA

2014-2021

- Prospecção de clientes;
- Apresentação do produto;
- Vendas de mercadorias para diversos públicos: Roupas e acessórios, cama, mesa e banho;

• Shopping Popular

GERENTE

2014-2017

- Representação Gestão das atividades de 2 vendedoras;
- Responsável pela loja;
- Abertura e fechamento de caixa;
- Organização do estoque e venda de acessórios de celular, DVD's, CD's, mochilas, entre outros.

• Passo feliz calçados (Mercado dos pés Ltda)

VENDEDORA

2012-2013

- Atendimento ao cliente;
- Pré venda no sistema e direcionava o cliente para o caixa pra receber;
- Organização de estoque e limpeza da loja;

Informações Complementares:

Disponibilidade de viagens a trabalho.

Carreira planejada e em constante desenvolvimento para aprimorar as minhas habilidades técnicas e comportamentais.