

# MAGNO REIS GAMA

Rua oito, 336, Horto / Macaé/Rj 🏠  
(22) 9 9790-8402 📞  
magnorgama@gmail.com ✉️  
www.linkedin.com/in/magnorgama 🌐  
Twitter/Blog/Portfólio



## OBJETIVO

Atuar na Área Comercial de Vendas / Supervisor de Vendas / Gestor de Vendas



## EDUCAÇÃO

**Título do curso** | LIDER TREINADOR DE VENDAS/SUCESSO EM VENDAS

Concluído em 2019.

**Título do curso** | GESTÃO AMBIENTAL/UNICESUMAR

Incompleto.

**Título do curso** | GERENCIAMENTO DE RESÍDUOS SÓLIDOS/CETEP-MACAÉ

Concluído em 2010.

**Título do curso** | TEC. TRANSAÇÕES IMOBILIÁRIA/COL. ARNALDO PIETRO

Concluído em 2007.



## EXPERIÊNCIA

**Cargo** | Gestor de Negócio Consórcio Magalu

2024/ATUAL

Responsável por toda gestão de vendas e pós-vendas de consórcio, acompanhamento nos atendimentos a clientes, fechamento de proposta e contrato de toda equipe vendas da loja de Macaé. Efetuar treinamento de equipe de vendas, CRM, atendimento de Leads, atendimento a clientes, efetuar marketing digital.

**Cargo** | Consultor Comercial- ASPEN CHEVROLET

2023/2024

Responsável por todo processo de vendas direta, efetuando atendimento a clientes no show room, efetuar visitas externas a empresas em geral na região, atendimento de Leads, elaboração de propostas, juntada de documentação, montagem de processo junto a GMB, acompanhamento da parte financeira, pedido de compras, revisão até entrega do veículo.

**Cargo** | Gerente Comercial- ESTATEC INSTALAÇÕES E SERVIÇOS

2020/2022

Responsável por toda gestão comercial e de processos, elaboração de propostas, acompanhamento e aprovação de compras de material, análise de custo de serviços, resultados líquidos e gerenciais.

## Cargo | Gerente de Vendas – REDE 10 VEICULOS

2019/2020

Gerenciar equipe de vendas, avaliação de veículos, acompanhar e implementar processo de vendas, acompanhar atendimento de clientes, avaliar produtividade individual da equipe de vendas, efetuar treinamento de vendas e acompanhar e avaliar CRM com processo de Leads e suas taxas de conversões.



### HABILIDADES

- Sou responsável, comprometido em busca de resultados positivos.
- Estou sempre buscando aperfeiçoar minhas habilidades.
- Possuo diversos cursos de treinamento de vendas.
- Possuo experiência na área de gestão e vendas de consórcios.



### ATIVIDADES

Com uma trajetória consolidada a mais de 35 anos no mercado de vendas e gestão de vendas de veículos, motos, consórcios, negócios imobiliários, aprimorei habilidades e técnicas comerciais, processos de vendas, CRM, atendimento a clientes e treinamento de equipe de vendas. Atualmente impulsiono os negócios como Parceiro do Consórcio Magalu. Minha paixão por gerar resultados positivos e construir relações duradouras com clientes, me motiva a buscar contínuo crescimento profissional. Gosto de desafios, sou dedicado, versátil e proativo, procuro no meu dia a dia executar minhas tarefas com energia e disciplina.

Declaro para os devidos fins e efeito a veracidade das informações prestadas neste currículo.

Macaé, 05 de janeiro de 2025.

**Magno Reis Gama**